

## L'ASSOCIATION FRANÇAISE DES AIDANTS RECRUTE UN(E) STAGIAIRE

### CHARGE(E) DE DEVELOPPEMENT D'ACTIVITE

#### Présentation de l'Association Française des Aidants

Depuis sa création en 2003, l'Association Française des aidants milite pour la reconnaissance du rôle et de la place des aidants dans la société. Elle oriente et soutient les aidants localement notamment via l'animation du Réseau national des Cafés des Aidants® et la mise en place d'Ateliers santé des Aidants, assure des formations sur les questions liées à l'accompagnement pour les proches aidants et les équipes professionnelles, diffuse l'information, développe des partenariats et participe à la construction d'outils pour mieux appréhender les attentes et les besoins des aidants.

Pour en savoir plus : [www.aidants.fr](http://www.aidants.fr)

#### Présentation du stage

Le Pôle Professionnels – Formation de l'Association propose aux professionnels de l'aide, de l'accompagnement et du soin des formations sur les questions liées à la prise en compte des aidants dans l'accompagnement des personnes malades et en situation de handicap.

Cette activité de formation :

- Intervient en réponse à des difficultés rencontrées au quotidien par les personnes accompagnées, les proches aidants et les professionnels
- Contribue à l'évolution du secteur en participant à la mise en œuvre des recommandations de bonnes pratiques professionnelles définies par les organismes de référence
- Constitue pour l'association une source de revenus, favorisant son indépendance financière et ainsi la pérennité de ses actions et sa liberté de parole

Face à ces enjeux, l'Association Française des Aidants recrute un stagiaire pour contribuer au développement de l'activité du Centre de formation de l'Association, sous la responsabilité du Responsable du Pôle Professionnels – Formation

<p><b>DESCRIPTION DU POSTE</b></p>	<p><b>1/ Stratégie commerciale</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Actualiser l'étude de marché</li> <li>▪ Réaliser une analyse de l'offre commerciale et des ventes réalisées (état des lieux et préconisations)</li> <li>▪ Formaliser les argumentaires de promotion du Centre de formation</li> <li>▪ Définir la démarche de développement commercial qui sera mise en œuvre sur la période du stage (publics cibles / produits à valoriser auprès de ces publics / planification)</li> </ul> <p><b>2/ Prospection commerciale</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Construction de nouvelles bases de prospection</li> <li>▪ Mise en œuvre d'actions de prospection (phoning, rendez-vous)</li> </ul> <p><b>3/ Appuyer l'équipe salariée dans des missions transversales :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Assurer la communication autour des actions menées par l'Association</li> <li>▪ Contribuer à la vie associative</li> </ul>
------------------------------------	---

<b>PROFIL RECHERCHE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Une première expérience de stage en action commerciale serait un plus</li> <li>- Bac+2 minimum</li> <li>- Qualités requises : aisance relationnelle, sens de l'initiative, adaptabilité, sens de l'organisation, capacités rédactionnelles, esprit de synthèse</li> </ul>
<b>TYPE DE POSTE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Stage (4 mois minimum), convention de stage obligatoire</li> <li>- Poste basé à Paris</li> <li>- Prise de poste : à compter d'octobre 2017</li> <li>- Rémunération : indemnités légales + chèques déjeuner</li> </ul>
<b>CANDIDATURE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Adresser C.V. + lettre, à l'attention de la Directrice</li> <li>- A envoyer à l'adresse : <a href="mailto:charlotte.lozach@aidants.fr">charlotte.lozach@aidants.fr</a></li> </ul>